

「お茶の井ヶ田(株)」との個別商談会

温泉街秋保ヴィレッジにて観光客への販路拡大のチャンス!

【企業メッセージ】

お茶の井ヶ田では創業以来、銘茶の産地である静岡の栽培農家と共にお客様の嗜好に合うよう力を合わせ、常に選りすぐりのお茶を、摘みたての新鮮さそのままにお客様へお届けしてまいりました。これからも「四季新茶の香り」をスローガンに、さらに努力を重ねてまいります。

本商談会では秋保ヴィレッジアグリエの森にて取り扱える東北の面白く美味しい商品に出会えると嬉しいです。



お茶の
井ヶ田

喜久水庵

- ◆会社設立 1920年11月
 - ◆資本金 5,000万円
 - ◆所在地 仙台市青葉区大町2丁目7-23
 - ◆店舗 お茶の井ヶ田、喜久水庵、秋保ヴィレッジ等
井ヶ田グループ全体で約45店舗運営
- <https://ocha-igeta.co.jp/ocha/>

日時: **2024年5月14日(火)**
10:00~17:00 1商談25分

場所: 仙台商工会議所 1階小会議室
(仙台市青葉区本町2-16-12)

定員: **10社**程度

※商談開始時間及び参加費及び振込先は、
後日ご連絡いたします(およそ5/8頃の予定)。

申込締切: 2024年4月24日(水)17:00

参加費: **東北六県内**

商工会議所会員事業所……3,000円
上記以外……10,000円

※1社2名様まで参加可。
3名以上については不可とします。

対象: **東北六県内の事業所**

※本社所在地が東北六県外の事業所は
対象外となります。

商談品目: 詳細は2ページ目をご覧ください。

申込方法

- 下記の二次元コードよりお申込みください。
- FCP商談シート、商品説明資料、会社概要、見積書等を申込フォームより添付ください。

※添付ができない場合は、
郵送またはメールでご送付願います。
※必要書類に不足があった際は対象外となります。
※当商談会の詳細は裏面をご確認ください。

URL: <https://business.form-mailer.jp/fms/f5a7200a227042>

商談会のお申込みはこちら⇒



商談会の様子(ご参考)



伊達な商談会メールニュース

商談会の開催情報や販路拡大に繋がる情報を
定期的に配信しております。

メールニュースのご登録はこちら⇒



- ◎注意事項
- ・当商談会の詳細はチラシ裏面をご覧ください。
 - ・当所からの商談決定の連絡以後のキャンセルにつきましては、参加費を全額負担いただきますので予めご了承ください。
 - ・会場内外問わず調理行為、危険物の持ち込みはできません。
 - ・本商談会を契機として発生した取引等のトラブルについて、当所は一切の責任を負いませんのでご了承ください。

「お茶の井ヶ田(株)」との個別商談会

～東北の面白い&美味しい商材を募集中～

① バイヤー	お茶の井ヶ田(株) 商品部 大江由紀氏、木下菜津美氏
②開催日時	2024年5月14日(火) 10:00～17:00 ≪1商談25分≫
③商談形式	個別商談 <1商談:25分> 申込締切後、バイヤーによる事前選考のうえ、商談スケジュールを決定します。
④希望商品の特徴	・地元、東北の商品 ・スーパー等には出回っていない商品 ・ストーリー性のある商材 ・地域性を活かした商品 ・OEM可能な業者様は歓迎です
⑤商談品目	【食品全般】冷凍食品、酒類、加工品、洋菓子、和菓子、ご飯のお供、調味料、麺類、水産/畜肉加工品など カテゴリーは何でもOKです。
⑥本商談会の対象外品目	自社で製造している為、大福、カステラ、バウムクーヘン、煎茶、どら焼きは基本的に対象外。
⑦新規取引先の条件	・法人であること。 ・直接取引 ・月末締め、翌月末払い ・振込手数料はサプライヤー様負担 ・BtoB プラットフォームにて受発注 ・HACCP に沿った衛生管理により製造されていること。 ・PL 保険に加入していること。
⑧商談成立後の取引の流れについて	サンプル、見積もりを頂く→弊社で試食・検討→導入の際は新規取引契約書記入&PL 保険の写しを提出頂く
⑨商談成立後の商品販売予定場所	秋保ヴィレッジアグリエの森店(商品によっては喜久水庵)

【参加申込から商談当日までの流れ】

- ①. 表面上部の二次元コードを読み取り、注意事項を確認のうえお申込みください(申込み=商談会参加決定ではありません)。データ送信後、事務局より受付メールが自動送信されます(メールが届かない場合は事務局までご連絡ください)。
- ②. バイヤーが商談商品を選考し、商談の可否を決定します。
- ③. 事務局より【商談可否結果】を、メールにてご連絡します。
商談が決定した企業様には、商談時間も併せた振込先連絡票をメールいたしますので、振込期限までに参加費をお振込ください。
- ④. 商談当日は、開始 10 分前までに必ず会場にお越しください。<1 商談 25 分>
- ⑤. 当所からの商談決定の連絡以後のキャンセルにつきましては、参加費を全額負担いただきますので予めご了承ください。

【お問合せ先】 仙台商工会議所 中小企業支援部 経営支援グループ 産業振興支援担当 吉城・木村
〒980-0014 仙台市青葉区本町 2 丁目16-12
Mail:keiei-all3@sendaicci.or.jp TEL:022-265-8127 FAX:022-214-8788

「(株)藤崎」との個別商談会

創業205年、東北地区トップの百貨店へ販路拡大のチャンス!

【企業メッセージ】

株式会社藤崎は東北最大の商業地区「一番町」に本店を置き、東北地区トップの売上を誇る百貨店です。創業以来、地域発展への貢献とお客様第一、創意実行主義を大切にして歩んでまいりました。これからもお客様の笑顔とご満足が一番の価値とし、心を尽くしてまいります。

お客様に新しさや楽しさ、驚き、憧れや感動を与えられるような商品のご提案をお待ちしております。



- ◆会社設立 1819年
- ◆資本金 4億円
- ◆所在地 仙台市青葉区一番町3丁目2番17号

日時: **2024年6月3日(月)**
10:00~17:00 1商談 25分

場所: 仙台商工会議所 7階大会議室
(仙台市青葉区本町 2-16-12)

定員: **20社**程度

※商談開始時間及び参加費及び振込先は、
後日ご連絡いたします(およそ5/27頃の予定)。

申込締切: **2024年5月16日(木)12:00**

参加費: **東北六県内**
商工会議所会員事業所……3,000円
上記以外……10,000円
※1社2名様まで参加可。
3名以上については不可とします。

対象: **東北六県内の事業所**
※本社所在地が東北六県外の事業所は
対象外となります。

商談品目: 詳細は2ページ目をご覧ください。

申込方法

- 下記の二次元コードよりお申込みください。
- FCP商談シート、商品説明資料、会社概要、見積書等を申込フォームより添付ください。

※添付ができない場合は、
郵送またはメールでご送付願います。
※必要書類に不足があった際は対象外となります。
※当商談会の詳細は裏面をご確認ください。

URL: <https://business.form-mailer.jp/fms/bad397a5232924>

商談会のお申込みはこちら⇒



商談会の様子(ご参考)



伊達な商談会メールニュース

商談会の開催情報や販路拡大に繋がる情報を定期的に配信しております。

メールニュースのご登録はこちら⇒



「(株)藤崎」との個別商談会

～新しさ・楽しさ・驚き・憧れ・感動を与える商品を募集中～

① バイヤー	(株)藤崎 ①本館 食品担当 ②食品ギフト、EC(通販)担当 ③地域店舗営業部(県内外の小規模店舗) a.石巻店 b.古川店 c.塩釜店 d.ヴィーフジサキ泉中央店 e.ララガーデン長町店 f.ヴィーフジサキ六丁の目店 ④フードマーケット事業部(直営スーパー・泉区寺岡)
②開催日時	2024年6月3日(月) 10:00～17:00 <<1商談 25分>>
③商談形式	個別商談 <1商談:25分> 申込締切後、バイヤーによる事前選考のうえ、商談スケジュールを決定します。
④希望商品の特徴	・お土産品、お菓子など東北の素材が使われているもの ・東北6県の銘品・銘菓・工芸品、酒類(こだわり品) ・地元に根差したソウルフードや隠れた銘品、シーズンに合わせた食材 ・通販、ギフト商品として対応可能な商品
⑤商談品目	①本館 食品担当 食品、水産/農産/畜産加工品、グロサリー、日配品、和洋菓子、食品催事、酒類 ②食品ギフト、EC(通販)担当 中元/歳暮ギフト商品、パーソナルギフト ③地域店舗営業部(県内外の小規模店舗) 食品(レトルト品・冷凍食品も含む)、リビング用品、生活雑貨 ④フードマーケット事業部(直営スーパー・泉区寺岡) こだわり商品、高級テイストの商品(百貨店同位のテイスト)
⑥本商談会の対象外品目	生鮮品、素材に特徴のない商品は対象外
⑦新規取引先の条件	PL 保険に加入していること
⑧商談成立後の取引の流れについて	直接取引の場合と指定の卸売業者へ紹介する場合がございます。 当日、ご相談しながら対応させていただきますので御見積をご持参ください。
⑨商談成立後の商品販売予定場所	上記①～④ 各販売場所

【参加申込から商談当日までの流れ】

- ①. 表面上部の二次元コードを読み取り、注意事項を確認のうえお申込みください(申込み=商談会参加決定ではありません)。データ送信後、事務局より受付メールが自動送信されます(メールが届かない場合は事務局までご連絡ください)。
- ②. バイヤーが商談商品を選考し、商談の可否を決定します。
- ③. 事務局より【商談可否結果】を、メールにてご連絡します。
商談が決定した企業様には、商談時間も併せた振込先連絡票をメールいたしますので、振込期限までに参加費をお振込ください。
- ④. 商談当日は、開始 10 分前までに必ず会場にお越しください。<1 商談 25 分>
- ⑤. 当所からの商談決定の連絡以後のキャンセルにつきましては、参加費を全額負担いただきますので予めご了承ください。

【お問合せ先】 仙台商工会議所 中小企業支援部 経営支援グループ 産業振興支援担当 木村・吉城
〒980-0014 仙台市青葉区本町2丁目16-12
Mail:keiei-all3@sendaikki.or.jp TEL:022-265-8127 FAX:022-214-8788