

収益力向上のための手法を解説 販路開拓と商品開発セミナー

原材料の高騰が続き、「商品の値上げをしたいけれど、どう進めればいいのか……」と頭を悩ませている方も多いのではないのでしょうか。また、モノがあふれる今の時代、新商品の開発やブランド化、販路の開拓など、一人で考えていると迷ってしまうことも多いですね。そんな時こそ、やみくもに動くのではなく「正しい手法」を知ることが近道になります。

この度、岩手県よろず支援拠点様のご協力により、売上と利益をしっかりと確保するための「収益力向上のコツ」を学ぶセミナーを開催します。経営のヒントが詰まった時間です。ぜひお気軽にご参加ください！

開催日 令和8年7月23日（木）

14:00～16:00

会場 あすもあ遠野3階 多目的ホール

参加費用 無料 定員 20名

主催 岩手県よろず支援拠点 遠野商工会

申し込み・問い合わせ先 遠野商工会（河内・藤平）

TEL: 62-2456 FAX: 62-2356

メール: shokokai@echna.ne.jp

【岩手県よろず支援拠点とは】

中小企業と小規模事業者のための公的無料相談窓口です。経済産業省(中小企業庁)の事業として、経営に関する様々な悩みや課題に対し専門家が丁寧にサポートします。中小企業診断士や様々な専門家がコーディネーターとして所属しており個別相談やミニセミナーを開催しています。

詳しくはこちらをご覧ください。



講師：岩手県よろず支援拠点コーディネーター

藤井 登氏（榊みちのくプランニング代表取締役）

専門分野は6次産業化・マーケティング・食品関係の商品開発・販路開拓。食産業プランナーサービス業、製造業での生産管理、そして地域振興を担う会社で地域商品の開発・営業に携わるなど多彩な経歴を持つ。食品関係の企画・開発・販路指導の実績が豊富で、企画・提案力のある商品づくりと仕組みづくりをプロデュースする。

遠野商工会行 FAX 0198-62-2356

参加申込書

7月17日（金）締切

事業所名

担当者名

連絡先 電話

メールアドレス

役職名	参加者名

記入いただいた氏名役職等個人情報は本講習会に関する問い合わせに使用させていただきます。

このQRコードから申し込みます

