

社名	シンキングリード株式会社
設立	平成20年7月28日
資本金	1,285万円
代表者	代表取締役 金丸 隆
東京本社	東京都中央区日本橋人形町1-11-2 川商ビル8F
大分支社	大分県大分市府内町2-5-2 平山ビル4F
主要事業	情報システム開発 ・企業向けコミュニケーション基盤の開発 ・CRM導入支援事業 ・OSSを活用したシステム開発 ・web関連開発 ・スマホ関連開発

CRMとは

Customer Relationship Managementの略。顧客を中心に考えてビジネスを展開し、利益の最大化を目指すマネジメント手法のこと。

OSSとは

Open Sauce Softwareの略。コンピュータプログラムを表現するためのソースコードがインターネット等で公開されているソフトウェアのこと。基本的には無償で利用でき、改変や再配布も自由に許可されている。

講師プロフィール



金丸 隆 (Takashi Kanamaru)

大手独立系システム会社に就職、主に外資系製薬会社のCRMプロジェクトにビジネスケースの策定から参画。2004年にCRMパッケージベンダーに転職しコンサルタント職、中堅市場向け営業チームの責任者を歴任後、中部での事業立ち上げを支社長として行う。2008年8月に「何かを売る」のではなく、常に顧客視点からゼロベースでのソリューション提供を考えシンキングリード株式会社を立ち上げる。シンキングリード立ち上げ後は、CRM/SFA以外のコンサル(主に生産性向上)も手掛け、CRM企画導入においてはシステムありきでは無い企画、導入支援を行う。(CRM/SFAの導入コンサル実績約100社)

主な実績

外資系製薬会社 CRMプロジェクト / 外資系ソフトウェア会社のQ&Aサイト立ち上げプロジェクト / 外資系輸入車インポーターの顧客DBの再構築プロジェクト / 総合電機メーカー CRMプロジェクト / 中堅ゼネコン SFA導入プロジェクト / 専門商社 SFA導入プロジェクト / 工作機械メーカー SFA導入プロジェクト / 大手独立系システム会社 CRM導入プロジェクト / 大手部品メーカー SFA導入プロジェクト / 中堅製造業 CRM導入企画 / 電力子会社 / 外販向けパッケージ拡販企画 / 医療機器メーカー 生産性向上プロジェクト / 製造業 情報システム運用改革プロジェクト / 中堅専門商社 営業生産性向上プロジェクト / 中堅製造業務 生産性向上プロジェクト / 中堅製造業務 CRM導入企画 / 大手住宅メーカー 営業生産性向上プロジェクト ほか

会社情報：シンキングリード株式会社 ☎03-6661-6801

<https://www.thinkingreed.co.jp/>

(東京本社)

〒103-0013 東京都中央区日本橋人形町1-11-2川商ビル8階
(大分支社)

〒870-0021 大分県大分市府内町2-5-2平山ビル4階

HP

